

Diego Ceredi



Nacimiento: 28 de Noviembre 1989

Nacionalidad: Argentino

Ubicación: CABA, Argentina

Whatsapp: 11 2344 5158

Correo: diegoceredi@gmail.com

www.linkedin.com/in/diegoceredi

Soy ejecutivo comercial con más de 14 años de experiencia en el ecosistema digital latinoamericano. Especializado en el diseño, escalamiento y automatización de procesos de ventas B2B para y soluciones tecnológicas de alto valor. Combino una sólida base en ventas consultivas con la implementación de flujos de trabajo basados en Inteligencia Artificial (ChatGPT, Claude, Google AI) y ecosistemas CRM (Salesforce, Zoho, Pipedrive) para reducir ciclos de venta, optimizar la prospección y maximizar el ROI. Mi enfoque es construir motores de ventas escalables y liderar equipos multidisciplinarios hacia la cuota de ingresos.

Experiencia Laboral

- Chief Commercial Officer (CCO)
Grupo Vansur, Buenos Aires, Argentina
Enero 2024 - Presente
 - Lidero la estrategia de adquisición integral (B2B) para proyectos tecnológicos de alto valor (Software Factory, integraciones ERP/CRM, implementación de eCommerce B2B)
 - Diseño y ejecuto procesos de prospección automatizada con modelos de IA (Gemini, ChatGPT, Claude), incrementando la tasa de conversión y generación de leads calificados.
 - Gestiono alianzas estratégicas corporativas y centralizo el pipeline de ventas mediante CRMs (Salesforce, Pipedrive), asegurando un seguimiento sistemático y basado en datos.
- Co-Founder & CCO
Turnito, Buenos Aires, Argentina
Agosto 2022 - Presente
 - Dirijo la estrategia comercial global de una plataforma SaaS B2B con modelo de negocio Freemium y suscripciones Premium.
 - Construí el motor de ventas desde cero, captando cuentas clave y escalando la base de usuarios recurrentes a través de estrategias de venta directa y social sellingt
 - Automatizo la comunicación con el cliente y optimizo la retención (reducción de churn).
- Gerente de Operaciones
Rel Sotro, Trelew, Chubut, Argentina
Marzo 2021 - Enero 2024
 - Lideré una tienda eCommerce de productos innovadores, gestionando operaciones, logística y marketing digital.
 - Implementé Tienda Nube y Mercado Libre, optimizando catálogos y procesos logísticos para mejorar la entrega.
 - Diseñé campañas de Google Ads, Facebook Ads y email marketing, incrementando la visibilidad y engagement.

- Owner de Agencia
Brain In Motion, Trelew, Chubut, Argentina
Abril 2018 - Mayo 2022
 - Lideré la digitalización de PYMES, implementando plataformas como Tienda Nube, WooCommerce y Prestashop.
 - Diseñé estrategias de eCommerce, integrando Mercado Libre, ERP's y campañas de Google y Facebook Ads.
 - Optimicé procesos logísticos y desarrollé sitios web en WordPress, mejorando la experiencia del cliente.
- Especialista en Comercio Electrónico
Omunix, Argentina - Remoto.
Abril 2018 - Mayo 2022
 - Colaboré en una consultora de RRHH enfocada en eCommerce, conectando empresas con talento técnico.
 - Asesoré en la selección de perfiles para equipos de eCommerce, asegurando alineación cultural y técnica.
- General Manager
Hafnet E-Sports, Huechuraba, Región Metropolitana de Santiago, Chile
Agosto 2017 - Marzo 2018
 - Gestioné un equipo de eSports, diseñando estrategias de redes sociales y contenido multimedia.
 - Coordiné patrocinios y optimicé la presencia digital, fortaleciendo la marca en el mercado latinoamericano.

Los demás trabajos previos al 2017 estan en mi perfil de LinkedIn

Educación

Certificación en Growth Marketing

Milbrands

Julio 2023 - Octubre 2023

- Enfoque en marketing digital, branding, Meta, Google, TikTok Ads, Mercado Libre Product Ads, email y WhatsApp marketing.

Certificación en eCommerce Manager

Coderhouse

Mayo 2022 - Julio 2022

- Conocimientos en negocios digitales, omnicanalidad, SEO, Google Analytics, plataformas eCommerce, logística y UX/UI.

Certificación en Product Manager

Coderhouse

Febrero 2022 - Abril 2022

- Formación en metodologías ágiles, investigación de mercado, modelos de negocio, producto y UX/UI.

Certificación en Mercado Libre Bootcamp

Milbrands

Agosto 2021 - Octubre 2021

- Especialización en catalogación, envíos Full/Flex, Mercado Ads y eCommerce 360.

Tecnicatura en Diseño de Multimedia

IDES - Instituto de Estudios Superiores, Trelew, Chubut, Argentina

2009 - 2011

- Estudios en diseño web (HTML), Photoshop, Illustrator, fotografía y producción de contenido.

Secundario Completo, Orientación a Turismo

Colegio 720 Dr. Mario Das Neves, Trelew, Chubut, Argentina

2008

Stack Tecnológico & Habilidades

Liderazgo Comercial:

- B2B SaaS Sales
- Outbound/Inbound Pipeline
- Consultative Selling
- Social Selling
- Gestión de Alianzas

Inteligencia Artificial & Automatización:

- ChatGPT (Prompt Engineering B2B)
- Anthropic Claude
- Google Workspace IA
- Automatización de Cold Emailing y flujos de ventas

Gestión CRM & ERP:

- Salesforce
- Pipedrive
- Zoho
- Odoo
- Contabilium
- Dux Software

Growth Marketing & Diseño:

- Estrategias SEO
- Campañas Omnicanal (Meta, Google, TikTok Ads)
- Creación audiovisual con Adobe Suite (Photoshop, Illustrator, After Effects) y CapCut.

Infraestructura eCommerce & Marketplaces:

- Shopify
- Tienda Nube
- WooCommerce
- WordPress
- Prestashop
- Mercado Libre (Ads, logística Full/Flex)